

## Dokument zawierający kluczowe informacje

### Cel

Niniejszy dokument zawiera kluczowe informacje o tym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także ułatwić porównanie go z innymi produktami.

### Produkt

**Nazwa produktu:** Transakcja opcji na stopę procentową Floor – sprzedaż przez Klienta, stopa referencyjna EURIBOR 3 miesięczny, waluta transakcji EUR, termin wygaśnięcia 60 miesięcy (zwana dalej Transakcją Floor)

**Nazwa i strona internetowa twórcy produktu:** Credit Agricole Bank Polska S.A. / [www.credit-agricole.pl](http://www.credit-agricole.pl)

**Aby uzyskać więcej informacji, należy zadzwonić pod numer telefonu:** 00 48 22 573 18 62

Za nadzorowanie Credit Agricole Bank Polska S.A. w odniesieniu do niniejszego dokumentu zawierającego kluczowe informacje odpowiedzialna jest Komisja Nadzoru Finansowego

**Data powstania dokumentu:** 24.03.2022

**Data ostatniej wersji dokumentu:** 02.07.2024

**Ostrzeżenie:** Ten produkt nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

### Co to za produkt?

#### Rodzaj:

Zbycie instrumentu finansowego na rachunek własny do Banku, poza systemem obrotu.

#### Cele i środki osiągnięcia tych celów:

Celem produktu jest pozyskanie środków z tytułu premii w zamian za przekazanie Bankowi prawa do zamiany kwot odsetek naliczanych od kwoty transakcji według stopy EURIBOR 3 miesięczny (Stawka Referencyjna) na kwotę odsetek naliczaną od kwoty transakcji według Stawki Floor. Rozliczenie transakcji następuje poprzez wypłatę kwoty rozliczenia na koniec okresu rozliczeniowego. Strony mogą ustalić jeden lub więcej okresów rozliczeniowych. Za to prawo Bank płaci Klientowi premię, która jest uzgadniana przez strony w trakcie uzgadniania warunków transakcji i płacona przez Bank Klientowi w uzgodnionych datach płatności premii.

Wysokość premii zależy od bieżącej wysokości stopy EURIBOR w stosunku do wysokości Stawki Floor, zmienności stopy EURIBOR, terminu wygaśnięcia Transakcji Floor oraz marży naliczonej przez Bank. Wpływ na premię może mieć też płynność rynku. Premia jest tym wyższa im dłuższa jest data zakończenia Transakcji Floor, im wyższa jest uzgodniona Stawka Floor w stosunku do bieżącej wysokości Stawki Referencyjnej oraz im wyższa jest zmienność rynkowa stopy EURIBOR. Premia będzie też niższa w przypadku niskiej płynności rynku międzybankowego opcji na stopę procentową.

Klient i Bank mogą uzgodnić wcześniejsze rozwiązanie Transakcji Floor poprzez zawarcie transakcji zamykającej - odkupu Transakcji Floor przez Klienta od Banku – jednak Bank nie jest zobowiązany do zawarcia takiej transakcji. Cena odkupu Transakcji Floor jest uzgadniana przez Klienta i Bank w oparciu o bieżące parametry rynkowe (analogiczne jak dla ceny sprzedaży Transakcji Floor).

#### Docelowy inwestor indywidualny:

Produkt ten jest przeznaczony dla inwestorów indywidualnych, którzy:

- oczekują otrzymania premii za sprzedaną Transakcją Floor,
- gotowi są zaakceptować obowiązek zamiany płatności kwot odsetek naliczanych od kwoty transakcji według Stawki Referencyjnej na kwotę odsetek naliczaną od kwoty transakcji według Stawki Floor,
- akceptują fakt, że sprzedaż Transakcji Floor nie zabezpiecza przed ryzykiem spadku Stawki Referencyjnej poniżej uzgodnionej Stawki Floor,
- akceptują brak jednostronnego prawa Klienta do przedterminowego rozwiązania transakcji - zamierzają posiadać produkt do terminu rozliczenia Transakcji Floor,
- posiadają adekwatną wiedzę i doświadczenie w zakresie Transakcji Floor, wykazaną na postawie ankiety adekwatności.

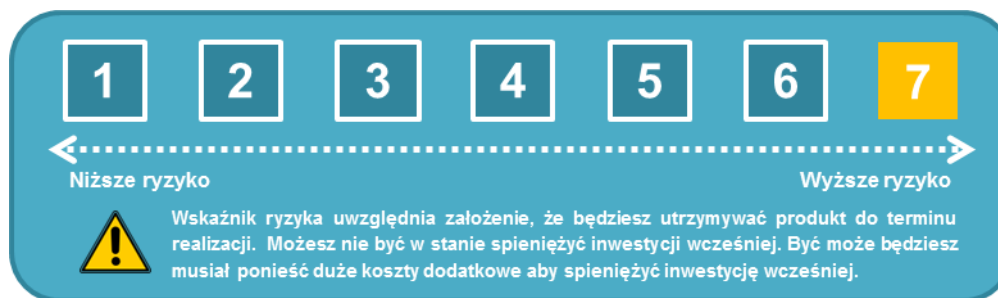
#### Okres, na jaki zawarty jest produkt:

Termin realizacji Transakcji Floor uzgodniony jest pomiędzy Bankiem i Klientem w chwili ustalania warunków transakcji. Niniejszy dokument opracowany został dla przykładowego terminu realizacji 60 miesięcy. Credit Agricole Bank Polska S.A. uprawniony jest do jednostronnego rozwiązania produktu jedynie w przypadku naruszenia umowy przez Klienta. Produkt nie posiada w swojej konstrukcji mechanizmu, który umożliwiłby automatyczne rozwiązanie transakcji.

Tabela poniżej zawiera przykładowe warunki Transakcji Floor, dla których przedstawiono scenariusze wyników i koszty, bez uwzględnienia marży Banku:

<b>Kwota EUR</b>	10 000	<b>Stawka Floor</b>	2,78%
<b>Termin realizacji</b>	60 miesięcy	<b>Premia</b>	251 EUR

## Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?



### Wskaźnik ryzyka

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę, co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że Bank nie ma możliwości wypłacenia Klientowi pieniędzy.

Bank sklasyfikował ten produkt, jako 7 na 7, co stanowi „najwyższą” klasę ryzyka. Ryzykiem Klienta jest potencjalna różnica pomiędzy kursem realizacji Transakcji Floor a nieskończonością. Oznacza to, że potencjalne maksymalne straty wskutek przyszłych zmian kursu nie są znane i mogą być większe od nominału transakcji.

### Klient powinien mieć świadomość ryzyka kursowego.

Klient będzie otrzymywał płatności w innej walucie, więc ostateczny zwrot, który uzyska, zależy od kursu wymiany dwóch walut. Ryzyko to nie jest uwzględnione we wskaźniku przedstawionym powyżej.





Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu z ostatnich 5 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób. Średni roczny zwrot został wyznaczony w stosunku do nominału transakcji (poprzez podzielenie wyniku netto w EUR dla danego scenariusza przez nominalną transakcji i przeliczenie tak uzyskanego zwrotu na bazę roczną).

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy Klient może odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych, i nie uwzględnia sytuacji, w której Bank nie jest w stanie wypłacić Klientowi pieniędzy.

Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie.

Zalecany okres utrzymywania: 60 miesięcy Przykładowa inwestycja: 10 000 EUR		Jeżeli Klient wyjdzie z inwestycji po 12 miesiącach	Jeżeli Klient wyjdzie z inwestycji po 60 miesiącach (zalecany okres utrzymywania)
<b>Scenariusze</b>			
	<b>Warunki skrajne</b>	<b>Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu</b>	<b>-253 EUR</b>
		Średnia roczna stopa zwrotu	-2,5%
	<b>Niekorzystny</b>	<b>Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu</b>	<b>0 EUR</b>
		Średnia roczna stopa zwrotu	0,0%
	<b>Umiarkowany</b>	<b>Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu</b>	<b>0 EUR</b>
		Średnia roczna stopa zwrotu	0,0%
	<b>Korzystny</b>	<b>Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu</b>	<b>0 EUR</b>
		Średnia roczna stopa zwrotu	0,0%

W tej tabeli pokazano, ile pieniędzy Klient może otrzymać z powrotem w ciągu 60 miesięcy w różnych scenariuszach, przy założeniu, że nominalna transakcja jest równa 10 000 EUR. Dodatkowo zaprezentowano kwoty dla okresu 12 miesięcy – co jest zgodne z wymogami prawa. Przedstawione scenariusze pokazują, jakie wyniki w formie stopy zwrotu mogłaby przynieść inwestycja Klienta – tak żeby móc porównać je ze scenariuszami dotyczącymi innych produktów dostępnych na rynku.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, z uwzględnieniem maksymalnej marży Banku zgodnie z tabelą marż maksymalnych publikowaną przez Bank. Bank uzgadniając z Klientem warunki transakcji może zastosować marżę niższą niż marżę maksymalną. W danych liczbowych nie uwzględniono sytuacji podatkowej Klienta, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. Oznacza to, że trudno oszacować wielkość zwrotu w przypadku spieniężenia przed terminem zapadalności. Wcześniejsze spieniężenie będzie niemożliwe albo Klient będzie musiał zapłacić wysokie koszty lub ponieść dużą stratę, żeby to zrobić.

### Co się stanie, jeśli Credit Agricole Bank Polska S.A. nie ma możliwości wypłaty?

Klienci są narażeni na ryzyko, że Credit Agricole Bank Polska S.A. stanie się niewypłacalny. Jeśli Credit Agricole Bank Polska S.A. nie wypełni swoich obowiązków związanych z produktem, Klient straci ekonomiczne korzyści, które zamierzał osiągnąć. Produkt ten nie jest chroniony żadnym systemem gwarantowania depozytów, w tym poprzez jakiegokolwiek rodzaje gwarancji.

### Jakie są koszty?

Zmniejszenie zwrotu pokazuje, jaki wpływ łączne koszty ponoszone przez Ciebie będą miały na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać. Łączne koszty obejmują koszty jednorazowe, koszty bieżące i koszty dodatkowe. Kwoty tu przedstawione są łącznymi kosztami produktu w rekomendowanym okresie utrzymywania produktu. Dane liczbowe oparte są na założeniu, że nominalna transakcja wynosi 10 000 EUR przy założeniu marży Banku równej marży maksymalnej w wysokości 3% nominalu, zgodnie z tabelą marż maksymalnych publikowaną przez Bank.

### Koszty w czasie

Bank zawierając transakcję z Klientem może zastosować obniżkę kosztów. Bank przekaże wtedy Klientowi informacje na temat obniżonych kosztów.

Inwestycja 10 000 EUR	W przypadku wyjścia z inwestycji po 60 miesiącach, będącym zalecanym okresem utrzymywania
Całkowite koszty	251 EUR
Wpływ kosztów w skali roku*	-0,5% każdego roku

\* Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają zwrot każdego roku w okresie utrzymywania.

### Struktura kosztów

Poniższa tabela przedstawia wpływ na zwrot w ujęciu rocznym:

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Jeżeli klient wyjdzie z inwestycji po zalecanym okresie utrzymywania
<b>Koszty wejścia</b>	Marża Banku. Wpływ kosztów wliczono już w cenę. Jest to największa kwota marży, jaką zapłacisz; możliwe, że zapłacisz mniejszą marżę.	-0,5%
<b>Koszty wyjścia</b>	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji po upływie zalecanego okresu utrzymywania.	0,0%
<b>Koszty bieżące (ponoszone każdego roku)</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Nie dotyczy.	0,0%
<b>Koszty transakcji</b>	Nie dotyczy.	0,0%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie dotyczy.	0,0%

### Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

#### Zalecany okres utrzymywania: 60 miesięcy

Transakcje Floor mogą być zawierane na różne terminy. Zalecany okres utrzymywania jest równoznaczny z okresem, na jaki produkt został zawarty w umowie. Klient nie jest uprawniony do jednostronnego wypowiedzenia produktu przed upływem tego okresu.

#### Jak mogę złożyć skargę?

Klient może złożyć skargi dotyczące produktu lub odnośnie postępowania oferującego produkt:

- telefonicznie lub poprzez pocztę elektroniczną do pracownika Banku, który jest odpowiedzialny za relacje z Klientem,
- pisemnie na adres: Credit Agricole Bank Polska S.A. ul. Żwirki i Wigury 18a, 02-092 Warszawa.

#### Inne istotne informacje

Dodatkowe informacje o produkcie dostępne są na naszej stronie internetowej: [www.credit-agricole.pl](http://www.credit-agricole.pl). W przypadku, kiedy Klient potrzebuje więcej informacji, prosimy o kontakt.

Credit Agricole Bank Polska S.A. dokonuje rewizji „Dokumentów zawierających kluczowe informacje” nie rzadziej niż raz w roku. Najnowsza wersja dokumentu jest dostępna na stronie internetowej pod adresem [www.credit-agricole.pl](http://www.credit-agricole.pl).